

Als unternehmerisch geprägte Persönlichkeit gestalten Sie eine der genannten Produktlinien im kontinuierlichen Sortimentsaufbau und Sortimentsausbau. Auf Basis Ihrer definierten Businesspläne sind Sie maßgeblich für die vollumfängliche Lenkung der Sortimentserweiterungen verantwortlich.

ABUS – EIN TRADITIONSUNTERNEHMEN MIT GUTEN PERSPEKTIVEN

Seit 1924 ist ABUS als familiengeführtes Unternehmen weltweit einer der führenden Qualitätshersteller für Sicherheitsprodukte. Der tragende Beweis für Innovationskraft und unternehmerisches Handeln: Die Entwicklung vom Hangschlosshersteller zur Weltmarke für Sicherheitslösungen. In unserem Firmenhauptsitz in Wetter an der Ruhr bieten wir Ihnen gute Perspektiven in einem unbefristeten Arbeitsverhältnis und attraktive Sozialleistungen. Unsere Zusammenarbeit ist geprägt von Ehrlichkeit, Identifikation mit unseren Produkten und persönlichem Kontakt.

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Erschließung von Bedarfen und Validierung des Geschäftspotentials der neuen Produktlinien "Arbeitsschutz und -sicherheit" (Schutzhelme, Schutzbrillen, etc.) sowie des Produktportfolios "Beleuchtung" (Lampen, Taschenlampen, etc.)
- Strategischer und operativer Sortimentsaufbau und -ausbau
- Übersetzung von Kundenbedürfnissen in Produktideen und Umsetzung von Produkttechnologien in Kundennutzen
- Pflege eines Netzwerks zur kontinuierlichen Weiterentwicklung des Geschäftsfeldverständnisses und zur umfassenden sowie langfristig erfolgreichen Produktplatzierung
- Aktive Teilnahme bei externen Gesprächen mit Key Accounts und Repräsentant auf Fachveranstaltungen (Fachmessen, Konferenzen, Roadshows)

IHR PROFIL

- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im erfolgreichen Vertrieb und/oder Business Development in einem der oben genannten Produktfelder
- Kommunikationsstarke Persönlichkeit mit kreativer und verbindlicher Lösungskompetenz
- Gespür für Märkte und Trends (vorzugsweise hinsichtlich Arbeitssicherung und/oder Schutzbeleuchtung)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- · Projektbezogene Reisebereitschaft

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Für eine erste vertrauliche Kontaktaufnahme steht Ihnen gerne unser Rekrutierungspartner LAS Recruitment, Ansprechpartner Frau Sabrina Lassoued, unter 02335 9754125 zur Verfügung. Oder senden Sie gleich Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, bevorzugt per E-Mail, unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: s.lassoued@las-recruitment.de